

Задача «АЛЪЯНС. ВЕНЧУРНЫЙ БИЗНЕС» в процессе **венчурной деятельности** - проанализировать и оценить **венчурный проект**, подготовить и провести презентацию перед инвестором, организовать **венчурное финансирование** и вывести **венчурную компанию** на расчетный уровень доходности.

«АЛЪЯНС. ВЕНЧУРНЫЙ БИЗНЕС» выступает консолидирующей структурой для деловых контактов инвесторов, *инновационных предприятий* и [авторов бизнес идей](#), которые нуждаются в инвестициях.

Наша компания совместно с инициаторами [венчурных проектов](#) проводит работу по анализу и оценке представляемых **инновационных проектов** и *бизнес идей*, и в случае перспективности их коммерциализации - осуществляет подготовку

необходимых документов для представления проектов

венчурным

инвесторам

.

Итогом совместной работы является разработанное в требуемом бизнес-ангелами, *венчу
рными фондами*

и

венчурным

инвесторам

в нужном формате бизнес-предложение проекта и презентация его инвесторам на
специальной сессии.

«АЛЪЯНС. ВЕНЧУРНЫЙ БИЗНЕС» также осуществляет доведение **инновационного
проекта** до

инвестиционной стадии и выполнение задач по управлению

венчурной

компанией

.

Взамен «АЛЪЯНС. ВЕНЧУРНЫЙ БИЗНЕС» получает долю в создаваемой **венчурной
компании**

и определяет стратегию ведения бизнеса - от постановки целей и задач, ведения
управления и учета, и обеспечения прозрачности компании для инвесторов.

Развив **венчурный проект** и увеличив его капитализацию, мы продаем стартап
инвестору следующего уровня.

ИННОВАЦИОННЫЙ ПРОЕКТ и ВЕНЧУРНЫЙ ПРОЕКТ - основные этапы *венчурного финансирования* и венчурной деятельности

Процесс **венчурного инвестирования** в нашей компании можно разделить на
несколько основных этапов:

1. поиск бизнес-проектов, **венчурных проектов** и **инновационных проектов**
2. отбор и оценка наиболее перспективных **венчурных проектов**
3. подготовка бизнес плана и плана действий
4. презентация **венчурного проекта** и представление на инвестиционный комитет
5. обсуждение условий Сделки и заключение *инвестиционного договора*
6. венчурное финансирование Сделки
7. участие в управлении **венчурной** компанией и развитие **венчурного проекта**
8. выход из **венчурного проекта**

Поиск ВЕНЧУРНЫХ ПРОЕКТОВ и ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ

Цель этапа - поиск и сбор первичной информации об **инновационных проектах** и **венчурных проектах**

.

Этап включает следующие действия:

- поиск венчурных и **инновационных проектов** в рамках [приоритетных направлений инвестирования](#)
- изучение документации по проекту - инвестиционный меморандум, резюме **инвестиционного проекта** и т.д. в свободной форме
- сбор исходных данных и систематизация информации о **венчурном проекте**
- предварительная оценка и анализ **инновационных проектов**
- первичные переговоры с инициатором **инновационного проекта**

После регистрации поступивших **венчурных проектов** мы проводим экспресс оценку, в ходе которой определяем интерес и дальнейшие перспективы **венчурного проекта**

.

Если в течение 10 рабочих дней после предоставления исходной информации о **венчурном проекте** наши специалисты не связались с Вами, это означает, что Ваш проект не был отобран

для дальнейшего рассмотрения.

Венчурный проект

может быть рассмотрен повторно при предоставлении развернутой или уточнённой информации.

Отбор и оценка наиболее перспективных ВЕНЧУРНЫХ и ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ

Цель этапа - анализ и оценка **инновационных проектов** относительно *инвестиционной* привлекательности, рыночной и технологической обоснованности.

Этап включает следующие действия:

- отбор наиболее интересных и перспективных **венчурных проектов**
- подготовка документации по проекту - [резюме инвестиционного проекта](#) в форме компании «АЛЪЯНС. ВЕНЧУРНЫЙ БИЗНЕС»
- проведение профессионального анализа и оценки **венчурных проектов**, проведение научно-технической и экономической экспертизы
- размещение информации о **венчурных проектах** и **инновационных проектах** в [К аталоге проектов](#) в едином стандарте представления информации
- юридическая экспертиза материалов и информации, изучение документов, подтверждающих авторские права и интеллектуальную собственность
- рассмотрение на предмет соответствия требованиям, предъявляемым к **венчурным проектам** и области *инвестирования*
- переговоры с инициатором **инновационного проекта**, более детальное изучение команды проекта и сбор дополнительной информации о будущих партнерах
- подготовки заключения относительно *инвестиционной* привлекательности и достоверности предоставленной информации **инновационного проекта**

После тщательной проверки наша компания «АЛЪЯНС. ВЕНЧУРНЫЙ БИЗНЕС» представляет резюме **инвестиционного проекта** в *венчурные фонды и инвесторам* по специфике их деятельности, и проводит предварительные переговоры о возможном **венчурном финансировании**.

По результатам анализа резюме **инновационного проекта** «АЛЪЯНС. ВЕНЧУРНЫЙ БИЗНЕС» вправе принять одно из следующих решений - перейти к подготовке бизнес плана **инвестиционного проекта** или отказать инициатору в дальнейшей работе по данному проекту.

Прошедшие отбор **венчурные проекты** после обработки становятся доступны для просмотра потенциальным *инвесторам* в разделе [каталог венчурных проектов](#).

Подготовка бизнес плана и плана действий

Цель этапа - разработка бизнес плана, проведение необходимых экономических расчетов и моделирование сценариев развития **инвестиционного проекта**

Этап включает следующие действия:

- выполнение маркетинговых исследований
- выполнение финансового анализа и моделирование различных сценариев **инвестиционного проекта**
- подготовка бизнес плана **инвестиционного проекта** по стандартной форме, содержащий цели и объем **венчурного финансирования**
- разработка календарного-плана графика осуществления **венчурного проекта**
- подписание договора на привлечение инвестиций

По результатам подготовка бизнес плана принимается решение о подготовке презентации перед потенциальными *инвесторами* и о представлении **венчурного проекта** на инвестиционном комитете.

Презентация ВЕНЧУРНОГО ПРОЕКТА и представление на *ИНВЕСТИЦИОННЫЙ* комитет

Цель этапа - максимально подробно отразить все преимущества и ключевые детали **венчурного проекта** и провести эффективную презентацию

Этап включает следующие действия:

- подготовка 10-20-и минутной презентации в Power Point с кратким описанием проекта
- обсуждение **венчурного проекта** на экспертном совете компании «АЛЬЯНС. ВЕНЧУРНЫЙ БИЗНЕС» для определения круга потенциальных *инвесторов*
- подготовка предложений по осуществлению **венчурных инвестиций**
- разработка индивидуальной концепции продвижения для каждого **венчурного проекта**
- создание презентационных материалов **инновационного проекта** и распространение по ключевой аудитории и потенциальным *инвесторам*
- презентация **венчурного проекта** на презентационной сессии с участием бизнес-ангелов и **венчурных инвесторов**, а также ответы на вопросы
- представление **инвестиционного проекта** на инвестиционный комитет

По результатам подготовка презентации **венчурного проекта** инвестиционный комитет или *венчурный фонд* принимают одно из следующих решений - одобрить **венчурный проект**

и перейти к обсуждению условий Сделки и заключению
инвестиционного договора
, доработать

инвестиционный проект

и/или представить дополнительную информацию и данные или отказать в получении инвестиций.

Обсуждение условий Сделки и заключение *инвестиционного договора*

Цель этапа - подготовка пакета *инвестиционных* документов и заключение Сделки

Этап включает следующие действия:

- переговоры с авторами **венчурного проекта** и инвесторами с целью определения оптимальных условий Сделок и согласование взаимоприемлемых условий

венчурного

финансирования

- определение обязательных условий Сделок с *инновационными предприятиями* и обеспечение их передачи в соответствующие венчурные и *инвестиционные фонды*

в составе

инвестиционного проекта

- подготовка и подача **инвестиционного проекта** в виде Сделки, готовой к реализации и содержащей все условия взаимодействия участников

венчурной

компании

- подготовка условий и структуры предлагаемой Сделки, включая, но, не ограничиваясь, подписанным сторонами Соглашением об основных условиях Сделки

- подготовка соглашения о намерениях, подтверждающего намерение **венчурного инвестора**

осуществить инвестицию в

венчурную

компанию

с указанием объема предоставляемых инвестиций, сроков и условий, подписанного инвестором

- подготовка проекта Договора об осуществлении прав участников - соглашение участников общества
- подготовка проектов учредительных документов или изменений в учредительных документах общества
- подписание договора о финансировании и создание нового юридического лица

По результатам обсуждения условий Сделки на *инвестиционном* комитете по вопросу рассмотрения **инвестиционного проекта** может быть принято решение:

- одобрить Сделку по **венчурному проекту**
- одобрить Сделку по **венчурному проекту** с отлагательными условиями
- отложить рассмотрение Сделки по **венчурному проекту** на определенный срок или до представления определенных дополнительных материалов
- отклонить Сделку по **венчурному проекту** с указанием причин такого решения

В случае одобрения *инвестиционным* комитетом Сделки по **инвестиционному проекту** «АЛЬЯНС. ВЕНЧУРНЫЙ БИЗНЕС» информирует авторов **венчурного проекта** о факте принятия такого решения.

«АЛЬЯНС. ВЕНЧУРНЫЙ БИЗНЕС» после одобрения Сделки осуществляет процедуру закрытия Сделки в сроки, установленные *инвестиционным* комитетом.

«АЛЬЯНС. ВЕНЧУРНЫЙ БИЗНЕС» вправе приостановить и/или прекратить заключение Сделки, если в ходе ее проведения получит сведения об **инвестиционном проекте** и/или об участниках Сделки, свидетельствующие о недостоверности информации, содержащейся в **инвестиционном проекте**.

ВЕНЧУРНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ Сделки

Цель этапа - осуществление соблюдения **венчурного** финансирования в соответствии с условиями Сделки

Этап включает следующие действия:

- разработка и реализация схем финансирования и оптимизация под конкретный **венчурный проект**
- обеспечение финансирования всеми участниками *инвестиционной Сделки* **венчурной компании** на первом раунде *инвестирования*
- проведение дополнительных раундов инвестирования в **венчурную** компанию на этапе расширения

Участие в управлении **венчурной** компанией и развитие ВЕНЧУРНОГО ПРОЕКТА

Цель этапа - соблюдения выполнения плана развития **венчурной** компании и обеспечение эффективного управления **венчурным** бизнесом

Этап включает следующие действия:

- обеспечение полного комплекса [управленческих, финансовых, юридических, производственных и логистических функций](#)
- создание и организация системы продаж и продвижения *инновационной продукции*
- организация совместного управления **венчурной** компанией и обеспечение условий для реализации **венчурными** инвесторами прав и обязанностей участника **венчурной**

компании

, в том числе участие назначенных представителей в органах управления

венчурной

компании

- обеспечения оперативного контроля исполнения бизнес-планов и ключевых этапов развития **венчурной** компании со стороны **венчурных** инвесторов в соответствии с соглашением участников и условиями Сделки

Выход из ВЕНЧУРНОГО ПРОЕКТА

Цель этапа - обеспечение лучших условий и исполнение мероприятий по выходу инвесторов из **венчурной** компании

Этап включает следующие действия:

- определение схемы «выхода» из **венчурного проекта**
- оказание содействия **венчурным** инвесторам и/или иным участникам Сделки в организации «выхода» из **венчурной** компании
- полный или частичный выход **венчурных** инвесторов из проекта
- обеспечение полного и своевременного расчета по *инвестиционной* сделке

Действия и мероприятия в ходе основных этапов *венчурного финансирования и венчурной деятельности*

в области

инвестиционных проектов

,

инновационных проектов

и

венчурных проектов

могут быть изменены и откорректированы в зависимости от вида проекта, условий инвесторов и бизнес партнеров.